

اگه طراح سایت هستی و نمی‌دونی از کجا پروژه بگیری، این مقاله مخصوص توئه! با کلی نکته کاربردی، مسیر گرفتن پروژه طراحی سایت رو کامل یاد می‌گیری.

اگر طراح سایت هستید و دنبال گرفتن پروژه طراحی سایت می‌گردید، این مقاله دقیقاً برای شماست. در دنیا رقابتی امروز، تنها داشتن مهارت کافی نیست؛ باید بدونید از کجا پروژه بگیرید، چطور اعتماد مشتری رو جلب کنید و چطور پروژه رو قطعی کنید.

قبل از گرفتن پروژه طراحی سایت، چه آمادگی‌هایی باید داشته باشیم؟

برای اینکه بتوانید پروژه طراحی سایت بگیرید، باید چند پیش‌نیاز رو فراهم کنید:

مهارت‌های ضروری طراح سایت

- تسلط به [HTML](#), [CSS](#), [JavaScript](#)
- آشنایی با CMS‌هایی مثل وردپرس
- طراحی ریسپانسیو و تجربه کاربری (UX)
- آشنایی با اصول سئو در طراحی سایت

داشتن نمونه‌کار (Portfolio)

نمونه‌کار، ویترین مهارت‌های شماست. حتی اگه پروژه واقعی ندارید، چند سایت تمرینی طراحی کنید و به عنوان نمونه‌کار در سایت‌تون قرار بدید.

انتخاب حوزه تخصصی

تخصص داشتن باعث می‌شه راحت‌تر اعتماد مشتری رو جلب کنید:

- طراحی سایت فروشگاهی
- طراحی سایت شرکتی
- طراحی سایت شخصی



از کجا پروژه طراحی سایت پیدا کنیم؟

حالا که آمادگی لازم رو دارید، وقتی شه ببینیم از کجا می‌توانید پروژه پیدا کنید.

پلتفرم‌های فریلنسری ایرانی و خارجی

- [بونیشا](#)
- [کارلنسر](#)
- [انجام میدم](#)
- [Upwork](#)
- [Freelancer](#)

گروه‌ها و کانال‌های تلگرام و واتس‌اپ

در این فضاها فرصت‌های شغلی زیادی منتشر می‌شون. عضویت در گروه‌های تخصصی [طراحی سایت](#) رو از دست نمیدید.

سایت شخصی یا وبلاگ حرفه‌ای

داشتن یک سایت شخصی با محتواهای آموزشی و نمونه‌کار، قدرت برنده شما رو بالا می‌بره و اعتمادسازی می‌کنه.

لینکدین و شبکه‌سازی حرفه‌ای

با تولید محتواهای تخصصی در لینکدین و ارتباط با متخصصان و مدیران، می‌توانید به پروژه‌های خوب برسید.

تبلیغات هدفمند

- تبلیغات گوگل ادز برای جذب مشتری خارجی
- تبلیغات اینستاگرام برای خدمات محلی
- ریپورتاژ آگهی در سایتها پر بازدید برای سئو سایت‌تون

چطور اعتماد مشتری رو جلب کنیم؟

اعتماد مشتری اولین قدم برای گرفتن پروژه است.

نحوه ارائه رزومه و نمونه‌کار

- از قالب‌های حرفه‌ای استفاده کنید.
- نتایج قابل اندازه‌گیری در نمونه‌کارها رو برجسته کنید.

شفاف بودن در قیمت و زمان‌بندی

- قیمت‌ها و زمان تحویل باید دقیق و قابل اعتماد باشن.

- از نوشتمن جزئیات در قرارداد غافل نشید.

پاسخگویی سریع و حرفه‌ای

یکی از عوامل مهم در انتخاب شما توسط مشتری، نحوه پاسخگویی تونه. سعی کنید همیشه در دسترس باشید.

استفاده از قرارداد رسمی

قرارداد باعث ایجاد حس امنیت در مشتری می‌شود و احتمال اختلافات بعدی را کم می‌کند.

چطور مذاکره کنیم که پروژه رو قطعی کنیم؟

شنایخت نیاز دقیق مشتری

قبل از هر چیزی، باید دقیقاً بفهمید مشتری چی می‌خواهد. سوال بپرسید، تحلیل کنید و دقیق گوش بدید.

ارائه پیشنهادات حرفه‌ای

- چند طرح و ایده متنوع ارائه بدید.
- دلیل فنی و تجربه کاربری برای پیشنهادات تون بیارید.

روش صحبت و رفتار در جلسات

- اعتماد به نفس داشته باشید اما مغorer نباشید.
- با زبان ساده اما تخصصی صحبت کنید.

چطور اولین پروژه طراحی سایت خودمون رو بگیریم؟ (برای تازه‌کارها)

پیشنهاد کار رایگان یا با قیمت پایین برای نمونه کار

اگه ابتدای راهید، چند پروژه ارزون یا رایگان انجام بدید تا نمونه کار جمع کنید.

همکاری با تیم‌ها یا آژانس‌ها

می‌توانید به عنوان همکار دورکار با آژانس‌های دیجیتال مارکتینگ یا [طراحی سایت](#) همکاری کنید.

گرفتن پروژه از اطرافیان یا شبکه آشناها

از دوستان، خانواده یا حتی همدانشگاهی‌هاتون بخواید اگر کسی نیاز به طراحی سایت دارد، شماره معرفی کنن.

بعد از گرفتن پروژه چی کار کنیم که پروژه‌های بعدی هم بیان؟

تحویل با کیفیت و به موقع

تحویل به موقع با کیفیت بالا، خودش یه تبلیغ برای شماست و باعث معرفی دهان به دهان می‌شه.

ارائه خدمات دیگر نظیر (سئو، پشتیبانی و ...)

اگه بتونید خدمات جانبی مثل سئو، تولید محتوا یا پشتیبانی فنی ارائه بدید، احتمال تکرار همکاری افزایش پیدا می‌کنه.

جمع‌بندی

گرفتن پروژه طراحی سایت فقط به مهارت فنی وابسته نیست. باید بدونید از کجا مشتری پیدا کنید، چطور اعتمادش رو جلب کنید و چطور مذاکره حرفه‌ای داشته باشد.

با رعایت نکات این مقاله، چه تازه‌کار باشد چه حرفه‌ای، می‌توانید پروژه‌های بیشتری جذب کنید و مسیر رشد شغلی‌تون رو هموارتر کنید.

سوالات متداول

1. چقدر زمان می‌بره تا بتونم اولین پروژه طراحی سایت رو بگیرم؟

این بستگی به تلاش و سطح مهارت‌تون دارد. اگه فعال باشدید، معمولاً بین ۲ تا ۶ هفته می‌توانید پروژه اول رو بگیرید.

2. برای گرفتن پروژه حتما باید سایت شخصی داشته باشم؟

ضروری نیست ولی داشتن سایت شخصی باعث می‌شه حرفه‌ای‌تر دیده بشید و اعتماد مشتری بیشتر بشه.

3. بدون نمونه‌کار چطور پروژه بگیرم؟

می‌توانید با پروژه‌های تمرینی، همکاری رایگان یا قیمت پایین، نمونه‌کار بسازید و اعتماد مشتریان اولیه رو جلب کنید.

4. آیا باید قرارداد رسمی بنویسیم؟

بله، قرارداد رسمی هم از حقوق شما محافظت می‌کنه، هم اعتماد مشتری رو بیشتر می‌کنه.

5. چطور قیمت پروژه رو تعیین کنیم؟

با بررسی نیاز پروژه، زمان مورد نیاز، هزینه‌های جانبی و مقایسه بازار، پیشنهاد می‌شود قیمت‌ها رو شفاف و مرحله‌ای ارائه بدد.

نظر شما چیه؟

آیا این مقاله برایتون مفید بود؟ چه بخش‌هایی رو بیشتر دوست داشتید؟ خوشحال می‌شیم نظرتون رو پایین همین صفحه برامون بنویسید. اگر سوالی هم دارید، حتماً مطرح کنید تا در سریع‌ترین زمان پاسخ بدیم!

